



24.oktober
2024

WORKSHOP Boost dit eksportsalg

Er du nysgerrig på nye værktøjer til din eksportindsats? Så kom til denne workshop, hvor du får input til din konkrete handleplan inden for eksport.

Få afgørende værktøjer, der gør din virksomhed klar til at gribe eksportmuligheder.

DERFOR SKAL DU DELTAGE:

- Forbered dig til nye markeder.
- Få forståelse for mulighederne og kravene for at få succes på de nære markeder.

DET FÅR DU:

- Forståelse for betydningen af markedskendskab – også på nærmarkeder.
- Mulighed for at udforske anvendelse af AI i eksport sammenhænge.
- Indspark til og drøftelse af konkret handlingsplan.

Tilmeld dig nu for automatiske opdateringer om workshoppen og det fulde program. Workshoppen er arrangeret i samarbejde med ErhvervsCentret Greve, men åben for alle – og gratis.

Vi ser frem til en hands-on workshop, der styrker din virksomheds eksportparathed!

PRAKTISKE OPLYSNINGER:

- Dato: 24. oktober 2024
kl. 08.00–16.00 (registrering fra kl. 07.45)
- Adresse: Aktivhuset Olsbækken
Olsbæk Strandvej 43, 2670
Greve
- Pris: Gratis
- Bemærk! Tilmeldingsfrist
d. 17. oktober 2024 kl. 15.30

TILMELD DIG HER:

<https://shorturl.at/dKT12>

PROGRAM

08.00 – 08.15 Velkomst

08.15 – 09.15 Introduktion til dagens emne og handlingsplan

Hvordan udvælger du nye eksportmarkeder? Hvad du skal du overveje, før du starter en (ny) eksport indsats op?

09.15 – 09.30 Pause

09.30–10.30 Fortsættelse af dagens emne og handleplan

Hvordan udvælger du nye eksportmarkeder? Hvad du skal du overveje før du starter en (ny) eksport indsats op?

10.30 – 10.45 Pause

10.45 – 12.30 Sådan anvender du AI og ChatGPT til at styrke din kommunikation gennem knivskarpe budskaber målrettet kunderne

Herunder brug af Value Propositions/værditilbud på de internationale markeder

12.30 – 13.15 Frokost

13.15 – 14.30 Hvordan sikrer du en effektiv markedsføring og personligt salg af dine varer?

14.30 – 14.45 Pause

14.45 – 16.00 Workshop: få indspark, inputs og en nedskrevet handlingsplan

OM FACILITATOREN



Poul von Wowern

Workshoppen faciliteres af Poul von Wowern, som hjælper virksomheder med at differentiere sig, skabe en bedre bundlinje og få endnu mere tilfredse kunder – ved at bruge en værdibaseret kommerciel tilgang.

HAR DU SPØRGSMÅL?



Ole Clemmensen
ErhvervsCentret Greve

Mail: olcl@greve.dk
Telefon: 93 90 99 10



Mikael Vedby
ErhvervsCentret Greve

Mail: mive@greve.dk
Telefon: 61 55 25 57

TILMELD DIG HER:

<https://shorturl.at/dKT12>